

REFERENTIECASE

MASSI

Company Brokers heeft meer dan 25 jaar ervaring in de begeleiding van aan- en verkoop van ondernemingen

COMBROK BV

Van Deventerlaan 31

3528 AG Utrecht

www.combrok.nl

informatie@combrok.nl

+31 (85) 800 1200

Als nationaal en internationaal opererend bedrijf begeleiden wij u naar een succesvolle bedrijfsoverdracht. Zaken doen is mensenwerk en kwaliteit betekent meer dan alleen kennis en ervaring, daar ligt onze kracht! Dankzij onze unieke en doelgerichte aanpak slagen wij er in de juiste koper voor uw bedrijf te vinden. De verkoop en overname van een bedrijf is altijd maatwerk. Wij houden processen en emoties beheersbaar, zodat partijen tot overeenstemming komen.

www.combrok.nl



companyBROKERS
VERKOPEN IS MENSENWERK

SUCCESSVOLLE BEGELEIDING

FOCUS OP LANGE TERMIJN

Inleiding

Praktijk voor psychotherapie Massi BV is een professionele zorgorganisatie die zich de afgelopen jaren heeft ontwikkeld tot een sterke en gewaardeerde instelling binnen haar werkgebied. De organisatie onderscheidt zich door persoonlijke betrokkenheid, inhoudelijke kwaliteit en een duidelijke focus op cliënten.

De ondernemer achter Praktijk voor psychotherapie Massi BV stond voor een belangrijke strategische keuze. De wens was niet om volledig afscheid te nemen van de onderneming, maar om een sterke partner aan boord te halen die kon bijdragen aan verdere groei, continuïteit en professionalisering. Daarbij was het essentieel dat de ondernemer ook na de transactie actief betrokken zou blijven bij de organisatie.

Company Brokers begeleidde Praktijk voor psychotherapie Massi BV gedurende dit traject. Uiteindelijk heeft Prevermo Groep BV uit Nijmegen een meerderheidsbelang verworven. De verkoper blijft voor 30% aandeelhouder en blijft daarnaast actief als bestuurder en behandelaar.



De uitgangssituatie

Voor de ondernemer was de verkoop geen klassieke volledige exit. Het doel was om een strategische partner te vinden die inhoudelijk, cultureel en organisatorisch goed aansloot bij Praktijk voor psychotherapie Massi BV en die de organisatie kon ondersteunen in de volgende groeifase.

Belangrijke uitgangspunten waren onder meer:

- behoud van de kwaliteit en identiteit van de organisatie;
- continuïteit voor cliënten, medewerkers en de meerdere samenwerkingspartners;
- verdere professionalisering van de onderneming;
- ruimte voor groei en ontwikkeling;
- blijvende betrokkenheid van de ondernemer na de transactie.

De verkoop van een meerderheidsbelang bood hiervoor de juiste balans. Enerzijds werd een sterke partner aan boord gehaald, anderzijds bleef de oorspronkelijke ondernemer nauw betrokken bij de toekomst van de organisatie.



Waarom Company Brokers?

De ondernemer sprak vooraf met meerdere partijen die gespecialiseerd zijn in het begeleiden van bedrijfsovernames. Uiteindelijk viel de keuze op Company Brokers vanwege de combinatie van persoonlijke klik, deskundigheid, betrokkenheid en heldere communicatie.

Vanaf het eerste gesprek ontstond het vertrouwen dat er goed werd geluisterd naar de wensen, ambities en persoonlijke overwegingen van de ondernemer. Daarbij was er niet alleen aandacht voor de transactie zelf, maar nadrukkelijk ook voor de toekomstige rol van de ondernemer binnen Praktijk voor psychotherapie Massi BV.

“Vanaf het eerste gesprek had ik het gevoel dat er goed werd geluisterd naar mijn wensen en ambities voor de toekomst van de organisatie. Daarbij was er niet alleen aandacht voor de transactie zelf, maar ook voor mijn rol na de verkoop. Dat gaf mij veel vertrouwen gedurende het gehele traject.”

Deze persoonlijke en inhoudelijke benadering vormde de basis voor een zorgvuldig en professioneel verkoopproces.



De rol van Company Brokers

Namens Company Brokers werd het traject begeleid door Randy. Gedurende het volledige verkoopproces was zijn rol gericht op het creëren van overzicht, structuur en rust.

Een bedrijfsovername is vaak een intensief traject waarin financiële, juridische, fiscale, commerciële en persoonlijke belangen samenkomen. Zeker wanneer de verkoper ook na de transactie actief betrokken blijft, is het van groot belang dat afspraken zorgvuldig worden vastgelegd en dat wederzijdse verwachtingen helder zijn.

De begeleiding door Company Brokers bestond onder meer uit:

- het scherp krijgen van de doelstellingen van de ondernemer;
- het zorgvuldig positioneren van de organisatie richting potentiële kopers;
- het begeleiden van gesprekken met geïnteresseerde partijen;
- het ondersteunen bij onderhandelingen;
- het bewaken van voortgang en processtructuur;
- het vertalen van complexe onderwerpen naar begrijpelijke keuzes.

De ondernemer waardeerde met name de rustige, professionele en betrokken begeleiding.

“Randy wist complexe onderwerpen begrijpelijk uit te leggen en had steeds oog voor zowel de zakelijke als de persoonlijke belangen die bij een dergelijk traject komen kijken.”

Ook tijdens de onderhandelingen speelde Company Brokers een belangrijke rol. Door rust, overzicht en vertrouwen te brengen, kon de ondernemer op cruciale momenten weloverwogen beslissingen nemen.



De keuze voor Prevermo Groep BV

De verkoop aan Prevermo Groep BV uit Nijmegen kwam tot stand doordat er sprake was van een sterke inhoudelijke en persoonlijke match. Voor de ondernemer was het belangrijk dat de koper niet alleen keek naar de zakelijke kant van de onderneming, maar ook begreep waar Praktijk voor psychotherapie Massi BV voor staat.

Prevermo Groep BV respecteert wat er in de afgelopen jaren is opgebouwd en beschikt tegelijkertijd over de kennis, ervaring en middelen om de volgende fase van groei en professionalisering mogelijk te maken.

De gekozen transactiestructuur sluit goed aan bij de oorspronkelijke doelstellingen. De ondernemer blijft voor 30% aandeelhouder en blijft actief als bestuurder en behandelaar. Daarmee blijven kennis, betrokkenheid en visie behouden binnen de organisatie.

Resultaat van de transactie

Met de verkoop van het meerderheidsbelang aan Prevermo Groep BV is een toekomstgerichte oplossing gerealiseerd voor Praktijk voor psychotherapie Massi BV.

De transactie zorgt voor:

- versterking van de organisatie;
- behoud van continuïteit;
- verdere professionalisering;
- nieuwe groeimogelijkheden;
- blijvende betrokkenheid van de oorspronkelijke ondernemer;
- borging van hoogwaardige zorg voor cliënten.

De samenwerking biedt Praktijk voor psychotherapie Massi BV de mogelijkheid om verder te bouwen op het bestaande fundament, terwijl tegelijkertijd nieuwe kansen kunnen worden benut.

“Ik verwacht dat deze samenwerking de organisatie verder zal versterken, nieuwe kansen zal creëren en zal bijdragen aan een verdere professionalisering van de onderneming. Daardoor kunnen wij onze cliënten ook in de toekomst de hoogwaardige zorg blijven bieden die zij van ons gewend zijn.”

Conclusie

De verkoop van Praktijk voor psychotherapie Massi BV aan Prevermo Groep BV laat zien dat een bedrijfsoverdracht niet altijd betekent dat een ondernemer volledig afscheid neemt. In dit traject stond juist het vinden van een sterke strategische partner centraal, waarbij continuïteit, kwaliteit en persoonlijke betrokkenheid behouden bleven.

Company Brokers heeft Praktijk voor psychotherapie Massi BV begeleid in een zorgvuldig proces waarin niet alleen de zakelijke transactie, maar ook de toekomst van de ondernemer en de organisatie centraal stond. Door een combinatie van deskundigheid, persoonlijke betrokkenheid en heldere communicatie is een passende transactie gerealiseerd met een sterke strategische partner.

Voor Praktijk voor psychotherapie Massi BV betekent dit een solide basis voor verdere groei, professionalisering en duurzame ontwikkeling.



COMBROK BV

Van Deventerlaan 31
3528 AG Utrecht

www.combrok.nl

informatie@combrok.nl

+31 (85) 800 1200